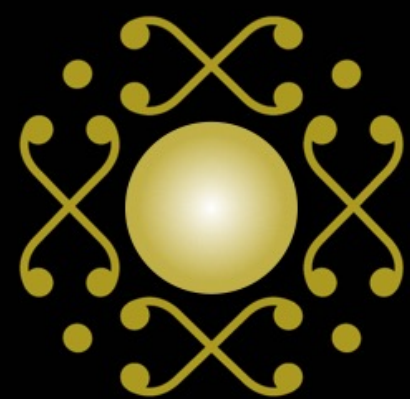




Lu&Bo
Luxury & Boutique Hotels



WWW.LUBOHOTELS.COM

Sobre nosotros

Lu&Bo Hotels es la marca comercial perteneciente a Qualis Hospitality Group, que propone servicios comerciales y de marketing a hoteles independientes de lujo y boutique.

Nuestra innovadora propuesta se basa en un modelo personalizado, un formato completamente flexible en el que el hotel decide los mercados objetivo y la inversión que va a hacer en cada uno de ellos.



Actividad comercial

Nos avalan más de 10 años de experiencia en comercialización y promoción internacional de hoteles de lujo, (*bajo la prestigiosa marca Relais & Châteaux*), organizando acciones comerciales y eventos con prensa, clientes y agencias VIP.

Ponemos a su alcance contactos de calidad y un equipo experto para representar y posicionar su hotel en mercados internacionales.

- ✓ Equipo con sólida experiencia en representación de hoteles de lujo y boutique
- ✓ Presencia Internacional y cobertura global
- ✓ Una persona experta en cada mercado
- ✓ Flexibilidad: diseño del plan de acción que mejor se adapte a su hotel para alcanzar los mercados y clientes objetivo
- ✓ Actividad comercial personalizada y en exclusiva para su hotel
- ✓ Participación en ferias y eventos bajo nuestra marca de prestigio **Lu&Bo Hotels**



Actividad comercial

-  Sales Calls
-  Organización de agenda
-  Representación en workshops
-  Representación en ferias
-  Show Cases
-  Eventos con clientes (cocktails, cenas..)
-  Fam Trips
-  Press Trips

Equipo Directivo

Nuestro equipo lo forman reconocidos profesionales del sector con larga experiencia en al área de ventas y dirección hotelera, liderados por los socios y directores de **Lu&Bo Hotels**



NÚRIA GALÀ

Diplomada en Turismo, Master en Hotel Management (EADA), Master en Finanzas (ESADE), Master en Hotel Real Estate & Asset Management (Cornell Univ. USA).

Experiencia en ventas y posicionamiento en mercados internacionales de hoteles de lujo y boutique. Ha sido Directora de Relais & Chateaux para España, Portugal y Sudamérica durante 8 años.



ILDEFONSO MOYANO

Diplomado en Turismo, BA in Hotel Business Management (Univ. Central England), Master in Revenue Management (Cornell Univ. USA), Executive MBA (Univ. Oberta Catalunya).

Experiencia en ventas y dirección hotelera, así como apertura de hoteles. Experto en estrategia de ventas y gestión de calidad. Profesor de la Facultad de Turismo ESADE Sant Ignasi y en la escuela de negocios EADA Business School.

El equipo internacional

La presencia en los 4 mercados clave (UK, USA, Resto de EUROPA y BRASIL) está asegurada por los equipos dirigidos por estas experimentadas profesionales



MOIRA FITZPATRICK (USA)

Moira desarrolló por 15 años su carrera profesional en el área de Sales & Marketing para el mercado norteamericano en Four Seasons y por 4 años en Shangri-la.

Con más de 30 años de experiencia, se encarga actualmente de la representación de hoteles independientes de lujo y boutique en el mercado USA, entre los que se incluyen numerosos Relais & Châteaux internacionales. Posee fuertes conexiones entre las mayores corporaciones de viajes de lujo : Virtuoso, Signature, Valerie Wilson, Froshc, Protravel, etc..



NICOLA LIDDIARD (UK)

Nicola inició su carrera profesional en el área de Sales & Marketing internacional en las marcas Intercontinental y Starwood, para los mercados de UK , Alemania y Austria

Hasta hace poco, ha estado dirigiendo la marca Relais & Châteaux en el mercado de UK por los últimos 10 años. Posee sólidos contactos entre los operadores de viajes de lujo y la prensa especializada del país



CECILE CORDIOLI (BRASIL)

Nacida en París y residente en São Paulo desde 2006. Ha sido responsable comercial de Relais & Châteaux en Brasil durante 4 años por lo que tiene amplio conocimiento del mercado brasileño de lujo incluidos solventes contactos con las mejores agencias y operadores de alto nivel.

Posee experiencia en turismo internacional habiendo residido en Munich (Alemania), Bruselas (Bélgica) y Ginebra (Suiza).



NÚRIA GALIÀ (RESTO DE EUROPA)

Amplia experiencia en comercial y posicionamiento internacional de hoteles de alta gama y boutique. Ha sido Directora de Relais & Châteaux para España, Portugal y Sudamérica por 9 años.

Anteriormente, su carrera profesional la había llevado a conocer la operativa de agencias de viaje tanto emisoras como receptoras y más tarde a la dirección hotelera.

El resto de mercados están cubiertos por nuestra red internacional de colaboradores ubicados en Rusia, Australia, China, Emiratos Árabes, ...

¿Por que Lu&Bo?

- ◆ Porque ofrecemos un novedoso concepto de representación comercial internacional, flexible y personalizada.
- ◆ Porque cada hotel tiene su propio Plan de Acción.
- ◆ Porque tenemos presencia global.
- ◆ Porque tendrá un solo interlocutor para todos los mercados.
- ◆ Porque nos rodeamos de los mejores y más experimentados profesionales.
- ◆ Porque nuestros contratos son flexibles y sin permanencias.
- ◆ Porque no hay elevados costes fijos, trabajamos con un modelo de coste por acción.
- ◆ Porque pertenecerá a un selecto grupo de hoteles de alta gama.
- ◆ Porque también tendrá acceso a otras áreas de servicio ofrecidas por Qualis Hospitality Group como apoyo operacional, Revenue management, redes sociales u otro tipo de consultoría hotelera.
- ◆ Porque se beneficiará de condiciones preferentes con nuestros partners tecnológicos y colaboradores.



Sant Pere del Bosc Hotel & Spa 5* (SPAIN)

Friends & Partners

Booking Engine

GDS Distribution

Luxury Amenities

Channel Manager

Proud Member of...

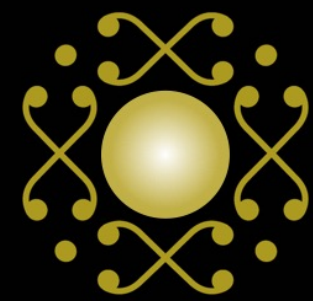
ROIBACK

HotelREZ
HOTELS & RESORTS


**MOLTON
BROWN**
LONDON


SiteMinder

 **THE
SALES
MANAGEMENT
ASSOCIATION**



Lu&Bo
Luxury & Boutique Hotels



WWW.LUBOHOTELS.COM